

職務経歴書の記入サンプル

職務経歴書は、ビジネスパーソンとして実力を示す転職活動で重要な書類です。職務経歴書・履歴書の内容で書類選考が行われますので、わかりやすい内容や表現、レイアウトを意識して作成しましょう。文章量は短すぎず長すぎず、要点を整理して記入することがベストです。あなたのことを初めて知る採用担当者が、一目で見て、わかりやすく読みやすい書類となるように工夫することが重要です。

また職務経歴書といっても、職種によりアピールするポイントは異なりますので、職務経歴によってポイントを変更しましょう。

形式は基本的に自由ですが、ここでは押さえておきたい項目や書き方のポイントをご紹介します。

職務経歴書

平成〇年〇月〇日現在
〇〇 〇〇

POINT

これまでの職務概要を簡潔にまとめます。要点をまとめることで、経歴のポイントや協調したい点を読み手に印象付けることができます。

▶ 職務概要

新卒から約〇年間、法人営業の経験を積みました。中小企業から大企業まで幅広い顧客を対象に、平成〇年には営業部売上1位を獲得し、平成〇年に課長へ昇進しました。メンバーのモチベーション向上を図ることで、就任以来4年間連続でチームの売り上げ目標を達成しました。顧客の意図を把握した提案力と各メンバー個人のやる気を引き出すマネジメント力には自信があります。

POINT

タイトル・日付・名前は必須です。住所、電話番号などは任意ですが、応募内容に準じて追加してください。

POINT

経験を列挙するのではなく、項目ごとに見出しをつけて、業務内容や職歴・実績など、経歴を見やすくまとめます。

▶ 職務経歴

△△株式会社

在籍期間：平成〇年〇月～現在

事業概要：ソフトウェア開発、システム保守・運用

雇用形態：正社員

資本金：〇億円

売上：〇億〇千万円(平成〇年度)

従業員数：〇〇名

平成〇年〇月～〇年〇月 同社入社。約〇ヶ月間、営業研修を受ける。

平成〇年〇月 〇〇営業所に配属。

【内容】法人顧客へのアプリケーションソフトの販売を手掛ける。

【実績】平成〇年度売上実績 〇億〇千万円(達成率〇%)
平成〇年度売上実績 〇億〇千万円(達成率〇%)

【工夫した点】担当企業数はメーカーを中心に〇〇エリアで約20社(うち11社は新規開拓)。ソフトウェア自体は競合が多く他社差別化が難しいため、顧客の課題解決を実現するための仮説検証営業を心がけました。これにより企画提案内容で他社との差別化が図れるように工夫しました。

平成〇年〇月～現在 第1営業部 課長に昇進。

【内容】プレイングマネージャーとして自身も担当企業を持ちながら、第1営業部7名のメンバーの管理・指導・育成、売上管理、営業戦略の策定を行う。

【実績】4年間連続でチームの売り上げ目標を達成。

【工夫した点】〇〇エリアのマネージャーとして営業成績を伸ばすために、部下に営業としての「考え方」を大事にするように指導しました。朝礼や会議の場での共有、課題ヒアリングと顧客フォローのためのツール整備、営業同行を通じて、常に徹底して意識させるようにしました。

POINT

在籍企業の事業内容や規模などの情報を記入することで、相手にどのような環境で勤務していたかを伝えることができます。

POINT

業務内容、地域、実績、実践方法などをわかりやすく記入します。エピソードや数字などの具体的な情報を盛り込むことで、読み手はあなたの経験・スキルをよりイメージしやすくなります。

POINT

自己PRは、見出しで結論を述べ、その根拠となるエピソードを本文で伝えます。アピールしたいポイントを簡潔にまとめましょう。

▶ 自己PR

■ 仮説検証に基づく企画提案力

営業を行う際には常に仮説検証スタイルを心掛けておりました。ヒアリング～仮説～課題解決提案といった一連の流れを顧客に対して実施しました。また、取引顧客に対して「速さ」「反応」「連携」を常に意識することで、高い信頼を得られていたと自負しております。

■ 組織全体の対応力

個人的な営業活動だけでなく、他部門の担当と同行を重ねることで、組織一体となって課題解決にあたるという方法をとりました。大きな提案の際だけでなく、日頃から組織として取り組む姿勢を示すことで、顧客からの信頼を勝ち得たと考えています。

■ マネジメントスキル

営業課長となってからは、プレイングマネージャーとして個人業績だけでなくチームの業績やモチベーションをいかに最大化できるかを常に意識してまいりました。メンバーの行動管理、業務量の調整や負荷の軽減を意識し、チームとしての力を最大限に引き出すことに努めました。

これまでに培った営業スキル・マネジメントスキルに更なる磨きをかけ、御社に貢献したいと考えております。

以上

POINT

これ以上ページが続かないことを明記するため、結びの言葉を忘れずに記入しましょう。